



RESPONSABLE DE PUNTOS DE VENTAS ESPAÑA

1 - Descripción del trabajo

En dependencia del Director de Ventas, y en estrecha colaboración con él, se encargará de la gestión integral de los “KPoS” en el territorio nacional.

Será pieza clave y activa en la consecución del presupuesto asignado por la empresa y tendrá responsabilidad directa sobre las ventas y las interacciones que se deriven de ellas.

Entre sus principales funciones estarán:

1. El perfecto conocimiento de la actividad, estrategia y objetivo de la empresa, así como de sus productos y canales, con objeto de realizar un correcto proceso de la venta.
2. La coordinación con la Dirección de Ventas para la implementación, seguimiento y control de los planes nacionales de venta pactados con las “KA”.
3. La generación, desarrollo y mantenimiento de las relaciones empresariales con los “KPoS” y distribuidores que operan actualmente con la compañía y en el mercado.
4. La implementación, el seguimiento y el control de la táctica comercial de la empresa en los “KPoS” a nivel nacional.
5. La gestión humana y empresarial de las fuerzas comerciales de los “partners” de FX Interactive.
6. La colaboración en la elaboración y ejecución del presupuesto nacional de “trade marketing”, siendo responsable de la implementación, seguimiento y control de las actividades enfocadas a la obtención de negocio incremental que se desarrollen en los “KPoS”.

2 - Requisitos del puesto

- * El candidato deberá ser un gran aficionado a los juegos.
- * Tendrá capacidad de comunicación, don de gentes, perfil eminentemente comercial y espíritu de superación.
- * Acreditará experiencia laboral en compañías dedicadas a la venta de electrónica de consumo, música, vídeo... y relación con los principales “PoS” que operan en estos mercados.
- * Deberá poseer un conocimiento avanzado de las herramientas ofimáticas de PC: Access, Word, Excel, Power Point, etc.
- * Tendrá disponibilidad total para viajar por el territorio nacional.
- * Se valorará la formación universitaria y el dominio del idioma inglés, aunque no se considerarán elementos determinantes para la elección del candidato.

3 - Se ofrece

Una carrera profesional en una industria de futuro, contrato laboral, retribución acorde a la valía del candidato y un ambiente de trabajo grato integrado en una plantilla joven.

4 - Requisitos para participar en el proceso de selección

Enviar la siguiente documentación a la dirección de correo electrónico abajo indicada:

1. Carta de presentación explicando por qué eres el candidato adecuado para el puesto.
2. CV actualizado con foto tipo carnet.

Correo electrónico: **rp.ventas@fxinteractive.com**